



Animer ses réunions avec conviction

Susciter l'intérêt de son Auditoire :

- Dynamiser la phase de lancement
- Maîtriser l'ensemble des 5 canaux de communication
- Adapter et s'appropriier les supports
- Anticiper les mots-clés, les grands titres et les phrases support

Renforcer l'impact de sa communication :

- Rester disponible aux questions
- Travailler l'écoute et les techniques de reformulation
- Gérer les comportements humains
- Recentrer les propos en cas de dispersion
- Savoir occuper l'espace
- Maîtriser sa communication non verbale

Convaincre son Auditoire

- Les 3 éléments clés à l'architecture d'un discours : Raisonnement, Posture et Emotion
- Intégrer les Lois de la Communication verbale
- Jouer avec les techniques de persuasion (cerveau droit, effet de liste, dopage des mots...)
- Maîtriser la Stratégie du Doute pour répondre aux objections



Durée : 2 jours

Découvrez tous nos modules en Communication

Mieux se connaître pour mieux communiquer avec les Profils de Diamant

Développer son leadership

Animer ses réunions avec conviction

Convaincre son auditoire

Prendre la parole en public

Réussir son pitch de présentation

Nos spécialisations

Communication

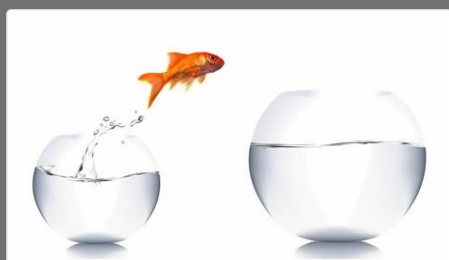
Management

Développement commercial

Accompagnement des collaborateurs

Cohésion d'équipe

Accompagnement du dirigeant



ADF Performance

Sandrine DAVID
sandrine.david@adfperformance.fr
07 86 14 70 19

11 chemin du pont de l'Eau Bourde
33610 CESTAS



Quand tu veux construire un bateau, ne commence pas par rassembler du bois, couper des planches et distribuer du travail, mais réveille au sein des Hommes le désir de la mer grande et belle. (St-Exupéry)