

Réussir son pitch de présentation

Objectif :

Réussir à convaincre en un temps très court (1,30 mn) de sa valeur ajoutée pour amener son interlocuteur à répondre positivement à sa demande

Contextes de mise en application :

- Entretien de recrutement (speed-dating)
- L'ancrage d'un entretien de vente
- Une présentation rapide de soi en réunion collective
- Le démarrage d'un oral...

Selon la méthode PAPE :

- Promesse
- Atouts
- Preuves
- Expression de la demande



Peut être réalisé en coaching individuel ou en atelier de travail sur 1/2 journée pour 6 participants

Découvrez tous nos modules en Communication

Mieux se connaître pour mieux communiquer avec les Profils de Diamant

Développer son leadership

Animer ses réunions avec conviction

Convaincre son auditoire

Prendre la parole en public

Réussir son pitch de présentation

Nos spécialisations

Communication

Management

Développement commercial

Accompagnement des collaborateurs

Cohésion d'équipe

Accompagnement du dirigeant



ADF Performance

Sandrine DAVID
sandrine.david@adfperformance.fr
07 86 14 70 19

11 chemin du pont de l'Eau Bourde
33610 CESTAS



Quand tu veux construire un bateau, ne commence pas par rassembler du bois, couper des planches et distribuer du travail, mais réveille au sein des Hommes le désir de la mer grande et belle. (St-Exupéry)